

## DISCOVER YOUR **CHANCE**

Die 1993 in Karlsruhe, Deutschland gegründete STP-Gruppe gehört zu den umsatzstärksten und führenden Anbietern für Kanzleimanagement-Software in Europa. Mit dem neu gegründeten Geschäftsbereich Business Information steigern wir den Unternehmenserfolg unserer Kunden durch die Bereitstellung wertvoller Geschäftsinformationen.

Sie sind ein Akquise-Talent im Inside Sales (m/w/d) und lieben die Herausforderung im telefonischen Umgang mit anspruchsvollen Kunden im B2B Bereich? Sie möchten sich beruflich verändern und den Horizont bei einem dynamischen und stark wachsenden Arbeitgeber erweitern? Dann sind Sie bei uns richtig!

Zur Verstärkung unserer Inside Sales-Teams suchen wir **zeitnah** am Standort **KARLSRUHE**

## TELESALES MITARBEITER (m/w/d) IM INSIDE SALES

### Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Telefon-Akquise von B2B Kunden für unsere Lösungen
- Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Sales Kampagnen (Inbound und Outbound)
- Qualifizierung und Generierung von Verkaufschancen bis zum Vertragsabschluss und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Pflege der Kundenbeziehungen
- Eigenverantwortliche Angebotserstellung, Vertragsgestaltung und die Nachverfolgung bei potenziellen Kunden
- Übernahme administrativer Aufgaben im Inside Sales / Vertriebsinnendienst
- Möglichkeit zur Weiterentwicklung als Vertretung der Teamleitung

### Unser Versprechen:

- Vertrauen, Verantwortung, viel Raum für eigene Ideen und ein tolles Team, auf das man sich verlassen kann
- Als Mitarbeiter der STP starten Sie vom ersten Tag an voll durch und sind schnell ein wichtiger und geschätzter Teil unseres Teams mit einem eigenverantwortlichen und abwechslungsreichen Aufgabenfeld
- Durch einen individualisierten Einarbeitungsplan sichern wir jedem Mitarbeiter ein gutes Ankommen in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis
- Die Möglichkeit, Kenntnisse und Fertigkeiten im Rahmen von Fortbildungen zu erlangen oder zu vertiefen
- Leistungsorientierte Vergütung für Ihren Erfolg
- Eine moderne Arbeitsumgebung in attraktiver Lage am ZKM in Karlsruhe
- Kostenfreies Obst, kostenfreie Getränke, Teamevents, Sportangebote und vieles mehr sind für uns selbstverständlich

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Berufserfahrung im Telesales / Inside Sales, idealerweise im Software-Umfeld (B2B Bereich) mit nachweisbaren Erfolgen
- Potential zur Übernahme von fachlicher Verantwortung in einer stellvertretenden Rolle
- Gute Kenntnisse im Umgang mit CRM Systemen und sicherer Umgang mit den MS Office Produkten
- Ausgeprägte Kenntnisse und Methodiken in der Nutzenargumentation gepaart mit vertrieblicher Ausdauer am Telefon
- Selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise mit hoher Kundenorientierung
- Ausgeprägte Teamorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Kenntnisse der deutschen Sprache in Wort und Schrift. Englischkenntnisse von Vorteil.

### Ihr Kontakt:

Frau Enikö Varadi

E-Mail [career@stp-online.de](mailto:career@stp-online.de)

Telefon +49 721 828 15-800

STP Portal GmbH

Lorenzstraße 29 / 76135 Karlsruhe

### Interesse geweckt?

[Direkt bewerben](#)

Mehr Informationen zu uns finden Sie unter:

[www.stp-online.de](http://www.stp-online.de) und [www.insolvenz-portal.de](http://www.insolvenz-portal.de)

